



COMMENT DEVENIR REVENDEUR DE CARTES VISA SANS PAYEZ DES FRAIS ?

PRESENTATION DE MACARTEVISA

Macartevisa est une plateforme de vente et de rechargement de cartes Visa en partenariat avec **UBA CI, ECOBANK CI, BSIC Mali** et **DJAMO**.

Macartevisa met des comptes marchands à la disposition de toute personne physique ou moral qui souhaite revendre et recharger les cartes Visa.

MODE DE FONCTIONNEMENT

Pour devenir revendeur de carte Visa, c'est simple et tout le monde peut le faire, que tu sois particulier, entreprise, cabine téléphonique, agence, magasin, commerce, vendeur en ligne, etc. Il suffit de créer un compte marchand sur le site **www.pdv.macartevisa.com** et vous pourrez commencer à vendre les cartes.

Vous pouvez vendre les cartes de 3 manières, vous pouvez vendre les cartes avec une ou deux ou les 3 manières en même temps :

➤ **1ere MANIERE : vous apportez des clients à Macartevisa et Macartevisa livre et encaisse vos clients puis vous reverse des commissions.**

Pour chaque client que vous apportez vous gagnez en commission :

- **1.800f** pour la carte **UBA CI**
- **2.000f** pour **ECOBANK CI**
- **1.500f** pour **BSIC Mali**.

En plus de ces commissions vous gagnez 165f à chaque fois que votre client rechargera sa carte Visa nos canaux (site web et syntaxe Orange money).

➤ **2e MANIERE : vous achetez les cartes avec Macartevisa pour les revendre vous-même à vos clients et vous gagnez des bénéfices.**

Vous gagnez 2 fois plus de bénéfice lorsque vous achetez les cartes pour revendre directement à vos clients.

- Vous achetez les cartes **UBA CI** à **6.400f** pour revendre à **10.00f** et vous gagnez **3.600f**,
- Les cartes **ECOBANK CI** à **6.000f** pour revendre **10.000f** et vous gagnez **4.000f**,
- Les cartes **BSIC Mali** à **7.000f** pour revendre à **10.000f** et vous gagnez **3.000f**
- Les cartes **DJAMO CI** à **4.000f** pour revendre à **5.000f** et vous gagnez **1.000f**.

En plus de ces bénéfices vous gagnez **165f** à chaque fois que votre client rechargera sa carte Visa nos canaux (site web et syntaxe Orange money).



- **3^e MANIERE** : vous devenez sous-distributeur agréé de carte Visa, vous aurez vos propres comptes Visa pour vendre et recharger les cartes vous-même sans passer par Macartevisa, vous serez autonome.

Vous gagnez 2 fois plus de bénéfice sur la vente de carte Visa et 3 fois plus de commissions sur les rechargements de cartes.

Il y a des conditions à remplir, des pièces à fournir et des frais à payer pour chaque type de carte dont vous souhaitez devenir sous distributeur.

- Vous achèterez les cartes **UBA CI** à **6.400f** pour revendre à **10.000f** et vous gagnez **3.400f**,
- Les cartes **ECOBANK CI** à **6.000f** pour revendre **10.000f** et vous gagnez **4.000f**,
- Les cartes **BSIC Mali** à **7.000f** pour revendre à **10.000f** et vous gagnez **3.000f**
- Les cartes **DJAMO CI** à **4.000f** pour revendre à **5.000f** et vous gagnez **1.000f**.

En plus de ces bénéfices vous gagnerez des commissions sur les rechargements de cartes que vous effectuez,

- Les commissions de **UBA CI** sont **450f** ou environ **1%** du montant rechargé si le montant est supérieur à **55.000f**,
- Pour **ECOBANK CI** c'est **500f** ou environ **1%** du montant rechargé si le montant est supérieur à **88.000f**,
- Pour **BSIC Mali** c'est **450f** ou environ **1%** du montant rechargé si le montant est supérieur à **66.700f**
- Pour **DJAMO CI** il n'y a pas de commission car les sous-distributeurs ne rechargent pas les cartes DJAMO.

NB : les prix et les commissions peuvent augmenter ou baisser en fonction des prix et commissions de nos fournisseurs.

Nous vous encourageons à faire cette activité car les cartes Visa sont beaucoup demandées, il suffit de vendre 2 cartes par jour pour gagner environ 100.000 fcfa par mois.

C'est une opportunité que vous devez saisir maintenant surtout que ça ne demande pas de fond ou de local pour commencer car arrivé à un stade du business nous allons limiter les ouvertures de compte pour ne pas saturer le marché.

COMMENT CREER UN COMPTE MARCHAND MACARTEVISA ?

- 1-/ Allez sur www.pdv.macartevisa.com
- 2-/ Cliquez sur le lien "CREER UN COMPTE"
- 3-/ Vous renseignez le formulaire, vous joignez votre pièce d'identité et vous cliquez sur "CREER MON COMPTE"
- 4-/ Vous allez dans votre boîte mail, vous ouvrez le mail de Macartevisa et vous cliquez sur le lien "Confirmer"



COMMENT APPORTER UN CLIENT SUR MACARTEVISA ?

Etape 1 : Cherchez des clients

1-/ Vous cherchez des clients dans votre entourage, dans votre point de vente, sur les réseaux sociaux, sur les sites d'annonces, sur les sites de vente en ligne, etc.

2-/ Quand vous trouvez un client vous lui demandez de fournir les informations ci-dessous :

- Les photos recto et verso de sa pièce d'identité (soit la CNI, soit le Passeport, soit le Permis de conduire, soit l'Attestation d'identité, soit la CNI étrangère, soit la Carte consulaire)
- Son numéro de téléphone et son adresse email
- Le lieu de livraison,

Ces informations sont nécessaires pour enregistrer la carte au nom du client.

Etape 2 : Enregistrez la commande de votre client sur votre compte marchand

1-/ Connectez-vous sur www.pdv.macartevisa.com

2-/ Cliquez sur le bouton **COMMANDER UNE CARTE POUR UN CLIENT**

3-/ Remplissez le formulaire avec les informations du client

4-/ Cliquez sur le bouton **VALIDER**

5-/ Vérifier les informations

6-/ Choisissez le mode de paiement (Cash à la livraison pour payer à la livraison et les mobiles money pour payer directement en ligne avant la livraison)

7-/ Cliquez sur le bouton **CONFIRMER**

8-/ Et suivez les consignes pour effectuer le paiement en ligne si vous avez choisi Mobile money comme mode de paiement

Etape 3 : Recevez la commission sur la vente de la carte

1-/ La commande de votre client apparaîtra sur votre compte marchand et chez Macartevisa

2-/ Macartevisa livrera et encaissera le client si le paiement n'a pas été fait en ligne,

3-/ Et vous recevrez votre commission sur votre compte marchand

Etape 4 : Recevez les commissions sur les rechargements de votre client

1-/ A chaque fois que votre client rechargera sa carte via nos canaux (site web et syntaxe Orange Money), le rechargement apparaîtra sur votre compte marchand

2-/ Macartevisa rechargera la carte de votre client

3-/ Et vous recevrez votre commission de rechargement sur votre compte marchand

NB :

- Le site Macartevisa demandera de payer obligatoirement en ligne par mobile money si le lieu de livraison est à l'intérieur du pays.

- Nous livrons ou expédions les cartes partout en Côte d'Ivoire dans un délais de 24 heures.

COMMENT ACHETER LES CARTES AVEC MACARTEVISA POUR REVENDRE ?

Etape 1 : Achetez les cartes que vous souhaitez revendre



- 1-/ Connectez-vous sur votre compte marchand Macartevisa
- 2-/ Cliquez sur le bouton ACHETER DES CARTES POUR REVENDRE
- 3-/ Remplissez le formulaire avec vos informations
- 4-/ Cliquez sur le bouton VALIDER
- 5-/ Vérifier les informations
- 6-/ Choisissez le mode de paiement (Cash à la livraison pour payer à la livraison et les mobiles money pour payer directement en ligne avant la livraison)
- 7-/ Cliquez sur le bouton CONFIRMER
- 8-/ Suivez les consignes pour effectuer le paiement en ligne si vous avez choisi Mobile money comme mode de paiement
- 9-/ Et Macartevisa vous livrera les cartes et vous payerez à la livraison si le paiement n'a pas été fait en ligne

Etape 2 : Vendez les cartes à vos clients

- 1-/ Vous cherchez des clients dans votre entourage, dans votre point de vente, sur les réseaux sociaux, sur les sites d'annonces, sur les sites de vente en ligne, etc.
- 2-/ Quand vous trouvez un client vous lui demandez de fournir les informations ci-dessous :
 - Les photos recto et verso de sa pièce d'identité (soit la CNI, soit le Passeport, soit le Permis de conduire, soit l'Attestation d'identité, soit la CNI étrangère, soit la Carte consulaire)
 - Son numéro de téléphone et son adresse email
 - Le lieu de livraison,

Ces informations sont nécessaires pour enregistrer la carte au nom du client.

- 3-/ Renseignez la fiche de souscription de la carte Visa
- 4-/ Faites signer la fiche de souscription par votre client
- 5-/ Prenez la photo de la fiche de souscription
- 6-/ Prenez la photo de l'identifiant de la carte sur l'enveloppe
- 7-/ Encaissez le client et remettez-lui la carte en lui demandant de ne rien faire avec la carte tant qu'il n'a pas reçu le sms ou le mail d'activation.
- 8-/ Expliquer au client comment recharger sa carte par mobile money la syntaxe Orange money ou via le site Internet www.macartevisa.com

Etape 3 : Demandez l'activation de la carte du client

- 1-/ Connectez-vous sur www.pdv.macartevisa.com
- 2-/ Cliquez sur le bouton ACTIVER UNE CARTE
- 3-/ Remplissez le formulaire avec les informations du client
- 4-/ Cliquez sur le bouton VALIDER
- 5-/ La demande d'activation apparaîtra sur votre compte marchand et chez Macartevisa
- 6-/ Macartevisa activera la carte du client
- 7-/ Et le client recevra un sms et un mail de notification

Etape 4 : Recevez les commissions sur les rechargements de votre client

- 1-/ A chaque fois que votre client recharge sa carte via nos canaux (site web et syntaxe Orange Money), le rechargement apparaît sur votre compte marchand et chez Macartevisa
- 2-/ Macartevisa rechargera la carte de votre client
- 3-/ Et vous recevez votre commission de rechargement sur votre compte marchand



Important : Nous recommandons à tous nos marchands d'acheter les cartes pour revendre directement à leur client surtout ceux de l'intérieur du pays pour éviter que leurs clients supportent les frais de livraison et attendent 1 ou 2 jours pour recevoir leurs cartes.

NB :

- Le site Macartevisa demandera de payer obligatoirement en ligne si le lieu de livraison est à l'intérieur du pays.

- Nous livrons ou expédions les cartes partout en Côte d'Ivoire dans un délais de 24 heures.

COMMENT DEVENIR SOUS-DISTRIBUTEUR AGREE DE CARTES UBA CI ?

Etape 1 : Remplir les conditions

- 1-/ Avoir un local
- 2-/ Avoir un ordinateur ou une tablette ou un smartphone
- 3-/ Avoir une connexion Internet

Etape 2 : Fournir les pièces à fournir

- 1-/ Préparez les pièces ci-dessous
 - 1 Demande d'agrément adressé à la Directrice Générale d'UBA Côte d'Ivoire
 - 1 Compte bancaire UBA
 - 2 Adresses mail (1 pour activer et recharger les cartes et 1 pour valider les rechargements)
 - 2 Numéros de téléphone (1 pour activer et recharger les cartes et 1 pour valider les rechargements)
 - 1 Plan de localisation du local
 - 100.000f pour la configuration des comptes
 - 26.400 FCFA pour l'achat des tokens

Si vous n'avez pas de compte bancaire UBA vous devez fournir en plus :

- 2 Photos d'identité
 - 1 Photocopie de la pièce d'identité (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
 - 1 Facture SODECI ou CIE de moins de 3 mois
 - 1 Certificat de résidence si la facture ne porte pas votre nom
 - 25.000 FCFA pour le dépôt initial sur le compte bancaire
- 2-/ Contactez Macartevisa au 05.66.66.16.84 (appel / whatsapp) ou par mail à contact@macartevisa.com pour demander un rendez-vous avec la banque pour le dépôt de vos dossiers
 - 3-/ Vous passerez à la banque pour déposer votre dossier et payez les frais
 - 4-/ La banque créera vos comptes Visa et vous les donnera

Etape 3 : Achetez vos cartes et vos UV de rechargement de cartes

- 1-/ Vous achetez 20 cartes minimum à 130.000f chez Macartevisa
- 2-/ Vous passez chez Macartevisa pour récupérer vos cartes et recevoir votre formation



3-/ Vous allez à la banque pour rechargez au moins 100.000f sur votre compte Visa de rechargement de cartes

4-/ Vous commencez l'activité

Au total vous devez prévoir **360.000 FCFA** si vous avez un compte bancaire UBA ou **385.000 FCFA** si vous n'avez pas de compte bancaire UBA.

COMMENT DEVENIR SOUS-DISTRIBUTEUR AGREE DE CARTES ECOBANK CI ?

Etape 1 : Remplir les conditions

1-/ Avoir un local

2-/ Avoir un ordinateur ou une tablette ou un smartphone

3-/ Avoir une connexion Internet

Etape 2 : Fournir les pièces à fournir

1-/ Préparez les pièces ci-dessous

- 1 Demande d'agrément adressé à la Directrice Générale d'ECOBANK Côte d'Ivoire
- 1 Photocopie de la pièce d'identité de la personne qui va activer et recharger les cartes (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
- 1 Copie du registre de commerce
- 1 Copie de la DFE
- 1 Photocopie de la pièce d'identité de la personne qui va valider les rechargements de cartes (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
- 1 Compte bancaire ECOBANK
- 1 Adresses mail de la personne qui va activer et recharger les cartes
- 1 Adresses mail de la personne qui va valider les rechargements de cartes
- 1 Numéros de téléphone de la personne qui va activer et recharger les cartes
- 1 Numéros de téléphone de la personne qui va valider les rechargements de cartes
- 1 Plan de localisation du local

Si vous n'avez pas de compte bancaire ECOBANK vous devez fournir en plus :

- 2 Photos d'identité
- 1 Photocopie de la pièce d'identité (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
- 1 Facture SODECI ou CIE de moins de 3 mois
- 1 Certificat de résidence si la facture ne porte pas votre nom
- 25.000 FCFA pour le dépôt initial sur le compte bancaire

2-/ Contactez Macartevisa au 05.66.66.16.84 (appel / whatsapp) ou par mail à

contact@macartevisa.com pour demander un rendez-vous avec la banque pour le dépôt de vos dossiers

3-/ Vous passerez à la banque pour déposer votre dossier et payez les frais

4-/ La banque créera vos comptes Visa et vous les fournira avec 3 tokens et des affiches

Etape 3 : Achetez vos cartes et vos UV de rechargement de cartes



- 1-/ Vous commandez 20 cartes minimum à 120.000f chez Macartevisa
- 2-/ Vous passez chez Macartevisa pour récupérer vos cartes et recevoir votre formation
- 3-/ Vous envoyez un ordre de débit à ECOBANK pour rechargez au moins 100.000f sur votre compte Visa de rechargement de cartes
- 4-/ Vous commencez l'activité

Au total vous devez prévoir **220.000 FCFA** si vous avez un compte bancaire ECOBANK ou **245.000 FCFA** si vous n'avez pas de compte bancaire ECOBANK.

COMMENT DEVENIR SOUS-DISTRIBUTEUR AGREE DE CARTES BSIC MALI ?

Etape 1 : Remplir les conditions

- 1-/ Avoir un local
- 2-/ Avoir un ordinateur ou une tablette ou un smartphone
- 3-/ Avoir une connexion Internet

Etape 2 : Fournir les pièces à fournir

- 1-/ Préparez les pièces ci-dessous
 - 1 Demande d'agrément adressé à la Directeur Général de BSIC Mali
 - 1 Photocopie de la pièce d'identité (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
 - 1 Plan de localisation du local
 - 2 Adresses mail (1 pour activer et recharger les cartes et 1 pour valider les rechargements)
 - 2 Numéros de téléphone (1 pour activer et recharger les cartes et 1 pour valider les rechargements)
 - 150.000 FCFA pour l'achat du téléphone et la configuration du compte virtuel
- 2-/ Contactez Macartevisa au 05.66.66.16.84 (appel / whatsapp) ou par mail à contact@macartevisa.com pour demander un rendez-vous avec le représentant de la banque pour le dépôt de vos dossiers
- 3-/ Vous passerez chez le représentant de la banque BSIC Mali pour déposer votre dossier et payez les frais
- 4-/ La banque créera vos comptes Visa et vous les fournira avec 3 cartes, 1 smartphone et des affiches

Etape 3 : Achetez vos cartes et vos UV de rechargement de cartes

- 1-/ Vous achetez 10 cartes minimum à 70.000f chez Macartevisa
- 2-/ Vous passez chez Macartevisa pour récupérer vos cartes et recevoir votre formation
- 3-/ Vous allez à la banque pour rechargez au moins 100.000f sur votre compte Visa de rechargement de cartes
- 4-/ Vous commencez l'activité

Au total vous devez prévoir **320.000 FCFA**.



COMMENT DEVENIR SOUS-DISTRIBUTEUR AGREE DE CARTES DJAMO CI ?

Etape 1 : Remplir les conditions

- 1-/ Avoir un local
- 2-/ Avoir un smartphone
- 3-/ Avoir une connexion Internet

Etape 2 : Fournir les pièces à fournir

- 1-/ Préparez les pièces ci-dessous
 - 1 Demande d'agrément adressé à la Directeur Général de DJAMO Côte d'Ivoire
 - 1 Photocopie de la pièce d'identité (CNI ou Passeport ou Permis de conduire ou Carte consulaire ou Carte de séjour)
 - 1 Plan de localisation du local
 - 1 Adresses mail
 - 1 Numéros de téléphone
- 2-/ Contactez Macartevisa au 05.66.66.16.84 (appel / whatsapp) ou par mail à contact@macartevisa.com pour demander un rendez-vous avec Djamo pour le dépôt de vos dossiers

Etape 3 : Achetez vos cartes

- 1-/ Vous passerez à Djamo pour déposer votre dossier et payez les frais
- 2-/ Djamo créera vos comptes et vous les fournira avec 20 cartes, 1 Pancarte et 1 Affiche
- 3-/ Vous commencez l'activité

Au total vous devez prévoir **80.000 FCFA**.

NOS CONTACTS

Entreprise : **SAYCOM SARL**
Téléphone : **+225 0748806666**
Email : **contact@macartevisa.com**
Site web : **www.macartevisa.com**